

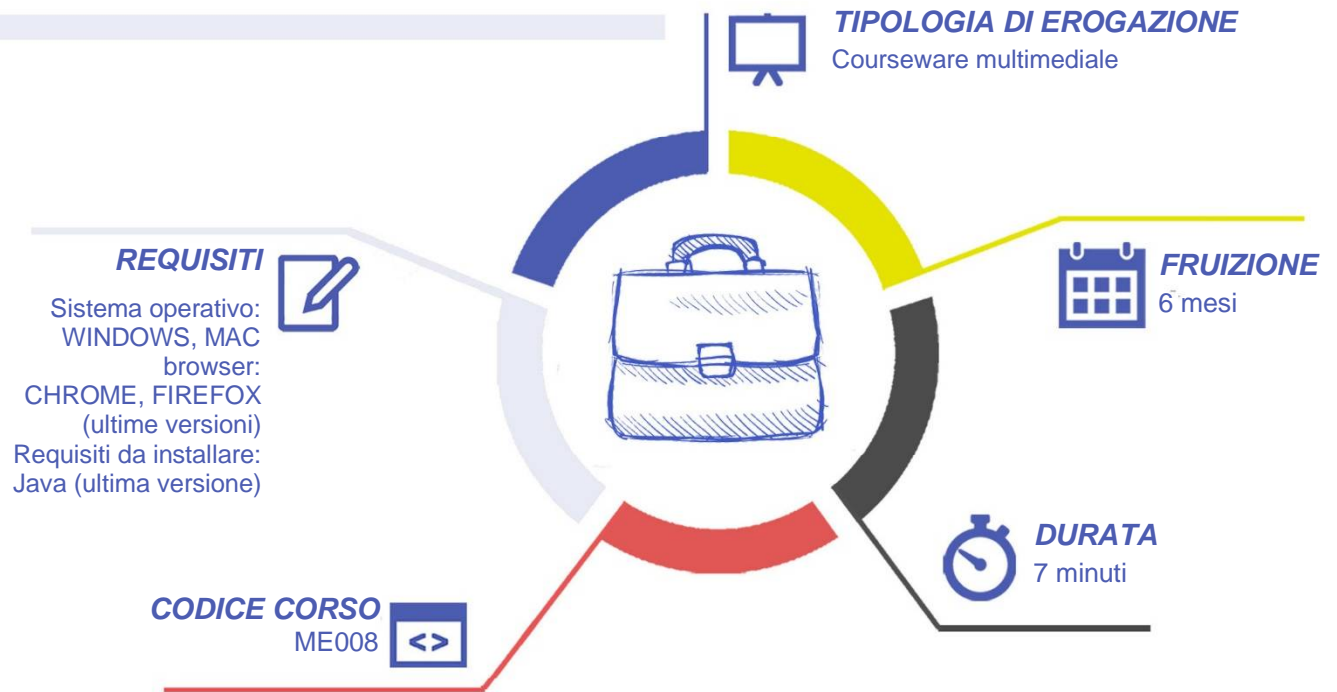
INTENSIVE - Condurre il processo di negoziazione - Livello 3

A CHI SI RIVOLGE

A tutti i professionisti che hanno bisogno di negoziare su base giornaliera

OBIETTIVI

Negoziare ogni giorno in un'ottica win / win.



LINGUE DISPONIBILI:



SOFT SKILLS

CONTENUTI

- Scopri il processo
- Visualizza un esempio
- Allenati a negoziare per raggiungere una conclusione reciprocamente soddisfacente. In questo livello, la situazione è più difficile: il tuo intermediario rifiuta qualsiasi compromesso

TEST INTERMEDI

All'interno di ogni modulo vi sono dei momenti di autovalutazione non vincolati che consentono all'utente di interagire con l'animazione verificando l'apprendimento dei concetti presentati.

SUPERAMENTO

Il corso viene considerato concluso una volta fruiti tutti i contenuti.

CERTIFICAZIONE

La certificazione è a carico dell'Ente di Formazione che eroga i corsi.

I VANTAGGI DELL'E-LEARNING

- Risparmio in termini di tempi/costi - Piattaforma AICC/SCORM 1.2 conforme agli standard internazionali
- Accessibilità ovunque e in ogni momento - Possibilità di rivedere le lezioni anche dopo aver terminato il corso