

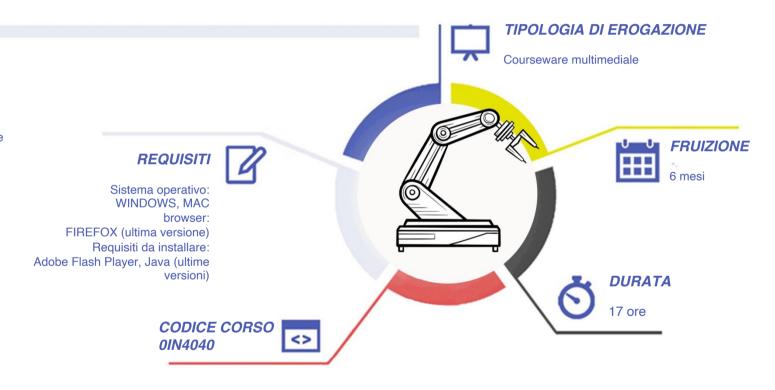
## Gli strumenti Adsense I 4.0

## A CHI SI RIVOLGE

Il corso è rivolto a blogger, redattori, copywriter, studenti, che vogliono essere automi ed edotti nel creare siti web WordPress di qualità, oltre che ad agenzie che intendono innovare le proprie strategie di marketing. Non sono necessarie basi di programmazione e linguaggio HTML per poter seguire il corso.

## **OBIETTIVI**

Questo corso ha lo scopo di fornire un percorso di Social Selling attraverso l'utilizzo di strumenti quotidiani nella vita di un'azienda: Instagram, Google My Business e Whatsapp





#### **CONTENUTI**

#### **Instagram per il Digital Marketing**

Perchè usare Instagram?

Alla scoperta di Instagram

Visualizzare Instagram da PC

L'algoritmo di Instagram: conoscerlo per sfruttarlo al meglio

Definizione degli obiettivi

### La gestione del profilo

Dal profilo personale al profilo aziendale Impostare correttamente l'account e il profilo Linktree, il tool gratuito per aggiungere più link al profilo Il Nametag, strumento per farsi trovare facilmente Utilizzare più account Instagram sullo stesso smartphone

#### Quali contenuti funzionano e come crearli

Come pubblicare su Instagram

Creare il proprio stile attraverso le foto e i filtri Accompagnare le foto da un testo efficace: la caption

Condividere un contenuto: i repost

Content is King: il contenuto è il Re anche qui Quali contenuti funzionano su Instagram

Perchè un profilo ben caratterizzato e con target preciso è più efficace

Misurare il risultato: le statistiche (Insights) di Instagram Quando pubblicare su Instagram? In che giorni e in che ore?

#### Come vendere su Instragram

Instagram Shopping e Fb Shop: cosa sono e cosa offrono

Instagram Shopping: opportunità e limiti Funzione e configurazione di Shopping su Instagram Come gestire gli Shoppable post

Da Facebook a Instagram nella gestione di un catalogo Come collegare un E-commerce ad Instragram

#### Hastaq e geolocalizazione

L'uso degli hashtag: come trovare e utilizzare hashtag efficaci

La geolocalizzazione dei post

## Instagram Stories per coinvolgere

Le storie di Instagram: cosa sono e come sfruttarle al meglio

Creare le stories testi, stickers, modalità creative Creare le stories: funzioni creative ed esempi pratici Coinvolgere con le storie di Instagram: sondaggi e domande ai follower

Le stories in evidenza

Le live stories in diretta

Strumenti e app gratuite per la creatività delle stories Anteprima Reel

#### Come aumentare i Follower

Aumentare i follower: le tecniche più efficaci Gli shotout e i gruppi Gli influencer e i micro influencer I Bot e gli automatismi per aumentare i follower

#### La pubblicità su Instagram

Instagram Ads: come funziona la pubblicità a pagamento su Instagram Creazione di un'inserzione Instagram ADS: i post sponsorizzati Suggerimenti per le inserzioni su Instagram Scegliere il copy da utilizzare nelle inserzioni Instagram Il sito di Instagram per le aziende

#### Strumenti utili e risorse

Come programmare un post e pubblicare da pc grazie al Creator Studio

Pubblicare contemporaneamente un post su Facebook e su Instagram

Utilizzare Instagram in modo completo da pc, emulando uno smartphone

I tool per gestire al meglio Instagram e altri canali social Applicazioni e strumenti gratuiti per Instagram Instagram TV, funzioni, utilità e creazione dei contenuti

La strategia da adottare per un profilo efficace

## I VANTAGGI DELL'E-LEARNING



#### **CONTENUTI**

## **Whatsapp Business**

Introduzione e presentazione del capitolo Opportunità di Whatsapp per il Marketing

Whatsapp Messenger e Whatsapp Business: differenze tra le due app

Come scaricare Whatsapp Business e quale numero di telefono utilizzare

Configurazione di Whatsapp Business e impostazioni del profilo aziendale

Impostare gli orari di apertura in Whatsapp Business Whatsapp e pagina Facebook collegata

## Strumenti di messaggistica di Whatsapp Business

Impostare il messaggio di benvenuto
Impostare le risposte rapide
Impostare correttamente il messaggio d'assenza
Utilizzare le etichette per catalogare le chat
Conservare i messaggi importanti
Le statistiche

## La nuova funzione Catalogo di Whatsapp Business

La funzione Catalogo di Whatsapp Business Cosa non possiamo inserire nel nostro catalogo prodotti Come il cliente visualizza il nostro catalogo

#### Fare marketing con Whatsapp: gruppi e liste broadcast

Strumenti di comunicazione avanzati di Whatsapp: chat, gruppi, broadcast Utilizzo dei gruppi whatsapp

Le liste broadcast, cosa sono e a cosa servono

Vantaggi e opportunità delle liste broadcast: esempi pratici

Creare e gestire una lista broadcast

Aggiungere clienti alla lista broadcast

Comunicare attraverso le stories (aggiornamenti di stato)

Creare un aggiornamento di stato in Whatsapp

Creazione pratica di un aggiornamento di stato

Inserire pulsanti e "click o chat" con sito web, canali social, ecc

## Integrazioni tra Whatsapp, Instagram e Facebook

Collegare una pagina Facebook a Whatsapp

Sincronizzazione dell'account Whatsapp con Facebook

Condivisione contenuti tra Facebook e Whatsapp

Utilizzare Whatsapp per servizi di consegna a domicilio

Utilizzare Whatsapp da PC: Whatsapp web e l'app per Windows 10

## Piccoli trucchi per l'uso di Whatsapp, App consigliate per grafica e foto

Come scrivere in grassetto e corsivo su Whatsapp

Utilizzare caratteri speciali e formattazione del testo su Whatsapp

Utilizzare Canva per creare grafiche, post, biglietti e tanto altro

Come trovare immagini gratuite e senza copyright da utilizzare su Whatsapp Snapseed, app gratuita ed efficace per modificare le foto da smartphone

Il servizio di supporto e assistenza di Whatsapp

#### Il mondo di Google My Business

Conoscere My Business

I punti di forza di questo strumento

Dalle Pagine Gialle alle Directory: un mondo superato

Panoramica completa di una scheda

Le valenze della Local Search

Analisi del 3 Pack service

Ricerca diretta e scheda

I vantaggi di una buona gestione

#### Gestione e personalizzazione della scheda

Panoramica degli strumenti a disposizione

Rivendicare una scheda

Aprire una nuova scheda

Verificare una scheda

La gestione della home

Inserimento e verifica delle informazioni

La gestione dei Post

La gestione della scheda prodotti

La gestione del sito gratuito

La gestione del catalogo prodotti

La gestione delle statistiche

La gestione di schede multi utenza

La gestione da Smartphone

La gestione dei Follower

La gestione di post efficaci e della pubblicità

## I VANTAGGI DELL'E-LEARNING



### **ESERCITAZIONI**

All'interno del corso vi saranno momenti di verifica aventi come oggetto domande attinenti all'argomento appena trattato. In caso di risposta errata, l'utente nn potrà proseguire o concludere la formazione se non affrontando nuovamente il momento di verifica.

### **SUPERAMENTO**

Una volta seguite tutte le lezioni proposte nella loro interezza di tempo è possibile ottenere l'attestato di superamento del corso.

Gli attestati conseguibili sono nominali per singolo corso ed è possibile ottenerli solo al corretto completamento del momento formativo finale.

### **CERTIFICAZIONI**

Gli attestati rilasciati permettono di acquisire competenze secondo quanto indicato dal Framework DigComp 2.1 e, quindi, sono in grado di attestare in maniera oggettiva le competenze digitali necessarie per operare correttamente a livello professionalizzante nel lavoro in Europa.

## I VANTAGGI DELL'E-LEARNING